

# KEY ACCOUNT MANAGER

HØI & THOMASSEN SØGER FOR KUNDE



*På vegne af vores kunde der fremstiller ingredienser til nydelsesmiddelindustrien, søger vi en Key Account Manager.*

## **VORES KUNDE TILBYDER DIG:**

En spændende stilling med gode udviklingsmuligheder.  
i en kultur, hvor der er højt til loftet, frihed under ansvar og kort fra beslutning til handling.  
Du får en konkurrencedygtig lønpakke med firmabil, pension og sundhedsforsikring.

## **DIN ARBEJDSDAG:**

Du kommer til at arbejde sammen med kompetente og entusiastiske kolleger.  
Du får hele Norden som dit arbejdsområde.  
Du får professionel teknisk support under hele salgsprocessen.  
Du får ansvar for eget salgsbudget.  
Du genererer mersalg og positive resultater hos dine kunder.  
Du vedligeholder relationen til eksisterende kunder og skaber relationer til nye.

## **DU TILBYDER VORES KUNDE:**

Erfaring med BtB-salg til nydelsesmiddelindustrien.  
Kendskab til ingredienser der anvendes i nydelsesmiddelindustrien.  
Forståelse for at udvikle kundeprojekter i tæt samarbejde med R&D og produktion samt sikre succesfuld levering af den rigtige løsning.  
Erfaring med at indsamle og formidle markedstrends og er en innovativ sparringspartner for kunder og kollegaer.  
Erfaring og dygtighed til at skabe salgsmæssig fremdrift og kan få lukket ordren, selvom salgsprocessen ofte er lang.  
Planlæggningsevner og erfaring med at afholde salgsmøder og præsentationer med det formål at afdække kundens behov og identificere nye projekter.  
Skarphed på lommeregneren og aftale priser med kunder.

## **VIL DU HØRE MERE OM DENNE STILLING?**

Høi & Thomassen A/S varetager rekrutteringen og inden du sender din ansøgning, skal vi bede dig ringe til enten Carsten Høi eller Søren Thomassen på tlf.: 29 27 71 88 for at høre nærmere om stillingen og hvordan vi ønsker din ansøgning. Din henvendelse bliver behandlet fortroligt.

**høi & thomassen as**

[www.ht-rekruttering.dk](http://www.ht-rekruttering.dk)